



# 8 MODI IN CUI LE ORGANIZZAZIONI DI SERVIZI FINANZIARI OFFRONO INNOVAZIONE E SICUREZZA CON SNOWFLAKE DATA CLOUD

Dalla costruzione del portafoglio al banking personalizzato e altro ancora



SUCCESS GUIDE PER I  
SERVIZI FINANZIARI

# SOMMARIO

- 3** I venti contrari del cambiamento
- 4** I servizi finanziari devono diventare veramente data-driven
- 5** **Casi d'uso nei servizi finanziari:**
  - 5** Sfruttare la visione a 360° del cliente nel settore bancario
  - 6** Gestire le opportunità e i rischi ESG
  - 7** Ottimizzare la ricerca e il trading quantitativi
  - 8** Promuovere l'efficienza della sottoscrizione
  - 9** Modernizzare l'asset servicing
  - 10** Migliorare le segnalazioni di vigilanza
  - 11** Mitigare gli incidenti di criminalità finanziaria
  - 12** Rafforzare la gestione dei rischi e la sicurezza informatica
- 13** Sfruttare tutta la potenza dei dati dei servizi finanziari
- 14** Informazioni su Snowflake



# I VENTI CONTRARI DEL CAMBIAMENTO

A partire dalla crisi finanziaria globale del 2007-2008, il ritmo del cambiamento nel settore dei servizi finanziari ha continuato ad accelerare. Una regolamentazione più rigorosa ha modificato il panorama strutturale dei mercati finanziari. L'accesso alle nuove tecnologie e l'emergere di attori dirompenti hanno trasformato i modelli di business. Inoltre, le strategie digital-first e l'evoluzione continua delle aspettative dei clienti hanno modificato il modo in cui le organizzazioni lanciano i loro prodotti sul mercato.

In aggiunta a questi cambiamenti, il settore dei servizi finanziari continua ad affrontare difficoltà. Il difficile contesto macroeconomico caratterizzato da tensioni geopolitiche, pressioni inflazionistiche e volatilità dei mercati influiscono sulla potenziale redditività. La concorrenza delle società di tecnologia finanziaria (FinTech) emergenti continua a crescere e a comprimere i margini delle banche tradizionali. L'evoluzione delle esigenze normative porta all'introduzione di nuove riforme, obblighi di segnalazione e requisiti di adeguatezza patrimoniale. Aumenta inoltre l'attenzione alla sostenibilità e agli investimenti etici da parte del pubblico e della politica.

In poche parole, il panorama, la concorrenza e i clienti si stanno trasformando. In questo contesto, la maggior parte delle organizzazioni di servizi finanziari deve valutare come modernizzare la propria tecnologia, sfruttare i propri dati e adattarsi a livello organizzativo per garantirsi una crescita a lungo termine.



# I SERVIZI FINANZIARI DEVONO DIVENTARE VERAMENTE DATA-DRIVEN

I servizi finanziari sono uno dei settori con la più alta intensità di dati. Ogni giorno, dati di mercato, dati sulle transazioni, dati sui clienti e altri dati di riferimento vengono utilizzati per prendere decisioni critiche in materia di investimenti, trading e rischio. Molte organizzazioni non riescono a cogliere tutto il potenziale di questi dati per diverse ragioni, tra cui record e architetture tecnologiche duplicati e suddivisi in silos, modelli di dati in concorrenza e controlli di autorizzazione e autenticazione differenti.

Noi di Snowflake siamo all'avanguardia nell'aiutare i settori della gestione patrimoniale, bancario e assicurativo a mobilitare al massimo i propri dati per favorire processi decisionali data-driven e ottenere risultati aziendali positivi. Ciò significa abbattere i silos, semplificare l'ingestion, accorciare le pipeline di dati e sfruttare funzionalità di data science per creare e condividere meglio i dati prodotti. Creando un'unica istanza di dati pronti per essere interrogati nel cloud, unita a una scalabilità su richiesta praticamente illimitata, controlli di sicurezza e governance e capacità di condivisione dei dati senza precedenti, le organizzazioni di servizi finanziari possono trasformare la loro visione dei dati e il modo in cui li utilizzano.

## Il Financial Services Data Cloud di Snowflake

fornisce l'accesso ai dati e gli insight necessari per consentire alle organizzazioni di servizi finanziari di accelerare l'innovazione. Il Data Cloud offre una piattaforma con funzionalità chiave, soluzioni Snowflake e dei suoi partner specifiche per il settore e data set critici.

- **Un'unica piattaforma dati**  
Scala più workload per diverse linee di business, dalla ricerca quantitativa e l'ESG alle segnalazioni di vigilanza e il rilevamento delle frodi, con un'unica copia dei dati.
- **Accesso ai dati e collaborazione**  
Accedi a più di 1.000 data set forniti da provider leader di settore sul Marketplace Snowflake per gestire flussi di lavoro di business nel front, middle e back office, con processi ETL minimi o nulli.
- **Funzionalità di sicurezza e governance**  
Proteggi, archivia e accedi a tutti i dati relativi a portafogli, riferimenti, mercati e rischi con controlli di accesso e governance capillari, classificazione integrata e anonimizzazione dei dati sensibili.
- **Ecosistema globale interconnesso**  
Mobilita i tuoi dati connettendoti al grande ecosistema dei servizi finanziari, che spazia dalle applicazioni di gestione del portafoglio, ricerca e dati di mercato essenziali per i flussi di lavoro ai partner tecnologici.

Questo eBook esplora alcuni dei modi innovativi ed entusiasmanti in cui i nostri clienti del settore dei servizi finanziari stanno già sfruttando tutto il valore dei dati e il Financial Services Data Cloud di Snowflake per potenziare i propri flussi di lavoro business-critical.



# 1. SFRUTTARE LA VISIONE A 360° DEL CLIENTE NEL SETTORE BANCARIO

## LA SFIDA

Man mano che i consumatori si diversificano dal punto di vista demografico, diventano più informati sugli argomenti finanziari e si aspettano servizi più rapidi e personalizzati, le banche devono ripensare al modo in cui sfruttano i propri dati e la tecnologia per consentire una customer experience differenziata.

Tuttavia, molte banche sono ostacolate da architetture tecnologiche duplicate e isolate, da archivi di contenuti e modelli di dati eterogenei e contraddittori e da diversi livelli di governance, autenticazione e controlli di accesso ai dati. Queste condizioni creano problemi che si riflettono sull'accesso ai dati, la velocità e l'autorizzazione all'uso dei dati. Ciò determina una customer experience incoerente causata da visualizzazioni dei clienti separate a seconda della linea di business, la perdita di opportunità dovuta a ritardi nell'analisi dei clienti e il rischio di conformità per mancanza di governance dei dati e di controlli di sicurezza per i dati dei clienti.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Per aiutare le aziende a contrastare la frammentazione dei dati e utilizzare una visione a 360° dei clienti, il Financial Services Data Cloud di Snowflake centralizza i dati provenienti da varie fonti e in formati diversi in un unico repository sicuro. Il Marketplace Snowflake consente di arricchire i dati con informazioni provenienti da fonti di terze parti, tra cui dati demografici, di identità, macroeconomici e alternativi.

I controlli di governance e sicurezza dei dati di Snowflake consentono alle organizzazioni di servizi finanziari di proteggere, archiviare e accedere ai dati relativi ai clienti, agli account e ai rischi. Oltre a funzionalità quali il mascheramento dinamico dei dati e la crittografia end-to-end per i dati in transito e inattivi, Snowflake offre anche funzionalità di data clean room. Le data clean room consentono alle banche di collaborare con altri istituti bancari e partner del loro ecosistema senza esporre i dati dei clienti sottostanti per:

- **Semplificare i processi di acquisizione e onboarding dei clienti**
- **Creare esperienze digitali incentrate sul cliente**
- **Trovare nuove opportunità di cross-selling e up-selling con informazioni su Next Best Action e idoneità dei prodotti**
- **Consentire una pianificazione finanziaria e una costruzione del portafoglio più personalizzate**

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:

### WesternUnion \\WU

**SEDE CENTRALE** Denver, Colorado  
**SETTORE** Servizi finanziari

I vertici aziendali di Western Union hanno scelto Snowflake per ottenere una visione più completa dei propri clienti grazie al consolidamento dei dati e all'eliminazione della contesa di risorse. L'architettura legacy dell'azienda non solo rendeva impegnativi e complessi lo sviluppo di visualizzazioni, il provisioning degli utenti e la garanzia di uptime 24 ore su 24, 7 giorni su 7, ma occupava anche le risorse distogliendole dalla possibilità di condurre ulteriori analisi.

L'architettura di Snowflake fornisce un'unica fonte di riferimento allineata alla strategia multi-cloud di Western Union e ha ridotto i costi di data warehousing dell'azienda di oltre il 50%. Ciò ha inoltre consentito ai leader aziendali di monitorare meglio i volumi delle transazioni di pagamento digitale e di fornire ai team di vendita e marketing più informazioni e analisi utili sui clienti. Con Snowflake, Western Union è in grado di garantire un'esperienza in continuo miglioramento a oltre 150 milioni di clienti nei suoi canali retail e digitali in tutto il mondo.

**Scopri di più**



## 2. GESTIRE LE OPPORTUNITÀ E I RISCHI ESG

### LA SFIDA

Oggi più che mai, questioni come il cambiamento climatico, l'etica e la governance aziendale sono al centro dell'attenzione del pubblico e della politica. La governance sociale e ambientale (ESG) è una tematica importante per i professionisti finanziari attenti alle opportunità e ai rischi a lungo termine. Tuttavia, le organizzazioni di servizi finanziari affrontano varie sfide legate ai dati e alla tecnologia nell'integrazione dell'ESG. Tra queste figurano l'approvvigionamento, l'ingestion, la normalizzazione e il collegamento di data set ESG pronti all'uso con identificatori aziendali interni, nonché l'integrazione dei dati ESG nei flussi di lavoro esistenti, come la costruzione del portafoglio, la pianificazione finanziaria e le segnalazioni di vigilanza.

### LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Snowflake consente alle organizzazioni di servizi finanziari di integrare più facilmente l'ESG nei loro flussi di lavoro e nelle strategie aziendali, consentendo agli utenti di accedere ai dati ESG, creare analisi ESG proprietarie e integrare i workload ESG nelle applicazioni e negli strumenti utilizzati.

Le organizzazioni di servizi finanziari possono accelerare lo sviluppo della pipeline di dati accedendo in modo trasparente ai dati ESG e ad altri set di dati tramite il Marketplace Snowflake per potenziare i workload di costruzione dei portafogli, di ricerca sugli investimenti, di pianificazione finanziaria e di segnalazione di vigilanza. I leader aziendali possono ottenere un controllo e una vista completi dell'impatto ESG calcolando punteggi ESG proprietari basati sull'aggregazione di punteggi di terze parti, notizie e altre fonti di pubblico dominio. Infine, gli utenti possono esternalizzare l'intera pipeline di dati e gli strumenti per la ricerca, la costruzione e il rischio a piattaforme gestite, tra cui BlackRock Aladdin e State Street Alpha.

### PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** New York, NY  
**SETTORE** Gestione degli investimenti

Neuberger Berman ha collaborato con Snowflake per accelerare l'adozione dell'ESG in tutti i suoi workflow di gestione degli investimenti e la sua integrazione in una gamma di soluzioni in grado di soddisfare gli obiettivi dei suoi clienti. Con Snowflake, Neuberger Berman ha accorciato le pipeline di dati e accelerato la velocità dei dati acquisendo e combinando dati ESG tramite il Marketplace Snowflake senza i tradizionali meccanismi di trasferimento basati su API e SFTP. Le applicazioni Powered by Snowflake per la gestione dei portafogli business-critical hanno anche facilitato la collaborazione sui dati ESG.



# 3. OTTIMIZZARE LA RICERCA E IL TRADING QUANTITATIVI

## LA SFIDA

Di fronte alla necessità, determinata dal mercato, di accelerare la ricerca e la generazione di alfa, unita alle crescenti pressioni sui margini, i gestori patrimoniali tradizionali e i fondi speculativi devono creare nuove efficienze nella costruzione dei portafogli, nel trading e nella mitigazione del rischio.

Tuttavia, le odierne strategie di investimento quantitative sfruttano fonti di dati più diversificate che mai. I team di analisi quantitativa dedicano più tempo e risorse ad acquisire, caricare, archiviare e combinare grandi set di dati eterogenei, anziché condurre analisi a valore aggiunto e complessi test sui dati storici. La copia e lo spostamento dei dati fanno aumentare i costi dei processi ETL e il TCO della gestione dei dati. L'impossibilità di acquisire e integrare nuovi dati, come i dati ESG o sulle criptovalute, allunga le pipeline dei dati e il time-to-market. Gli analisti faticano inoltre a implementare nuovi approcci alla ricerca, tra cui l'utilizzo delle capacità di intelligenza artificiale (AI) e machine learning (ML). Tutto questo si traduce in significativi investimenti nelle capacità tecnologiche, di calcolo e di data science di un'organizzazione.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Snowflake è un'unica piattaforma dati che consente agli acquirenti di riunire in modo trasparente dati interni, informazioni sui portafogli e dati di fornitori esterni in una stessa piattaforma sul cloud. L'accesso ai dati tramite il Marketplace Snowflake o la condivisione privata consente a esperti di business, analisti quantitativi e data scientist di avvalersi di dati nuovi e differenziati, tra cui dati di mercato, di identità, geospaziali, ESG e sulle criptovalute.

La co-locazione dei dati consente ai team di analisi quantitativa di combinare, interrogare e analizzare i dati interni e dei fornitori esterni con processi ETL minimi o nulli, dedicando meno tempo alla gestione dei dati e più tempo alla raccolta di insight dai dati, il che riduce ulteriormente il TCO complessivo. Infine, i team possono sfruttare la capacità di calcolo scalabile on-demand quando necessario per costruire portafogli, eseguire modelli a più fattori e test sui dati storici, nonché svolgere processi di attribuzione e ottimizzazione senza contese di risorse.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:

# P I M C O

**SEDE CENTRALE** Newport Beach, California  
**SETTORE** Gestione degli investimenti

In PIMCO, diversi team e molteplici decisioni contribuiscono alla pianificazione, costruzione e performance dei portafogli dell'azienda. PIMCO sviluppa modelli di attribuzione delle prestazioni proprietari e basati su dati quantitativi che offrono maggiore chiarezza e flessibilità sulle fonti di rischio e di rendimento. Questi modelli sono caratterizzati da un'alta intensità di calcolo e di dati, poiché analizzano più fattori all'interno di dati storici riferiti a interi decenni.

Con Snowflake, PIMCO è stata in grado di scalare e accelerare il suo modello di attribuzione basato sull'analisi quantitativa utilizzando il Data Cloud per soddisfare i propri requisiti di storage e calcolo. L'architettura di Snowflake separa i dati dalla capacità di calcolo, consentendo a PIMCO di acquisire 70 terabyte di dati di input necessari per le sue analisi. Il motore di elaborazione elastico di Snowflake consente a diversi team di PIMCO di eseguire workload isolati e indipendenti senza conflitti sui database. Grazie all'architettura Snowflake, PIMCO è riuscita ad accelerare di tre volte il time-to-insight e a scalare il numero di report e scenari.



# 4. PROMUOVERE L'EFFICIENZA DELLA SOTTOSCRIZIONE

## LA SFIDA

Il processo di sottoscrizione diventa sempre più complesso e competitivo. Da un lato i tradizionali passaggi di sottoscrizione delle società di assicurazione sono diventati inefficienti e costosi e dall'altro tutti, dagli agenti e i broker ai titolari di polizze, si aspettano quotazioni più rapide, accurate e personalizzate.

Mentre le società di assicurazione possono accedere a una mole di dati e informazioni senza precedenti, molte di esse non dispongono delle risorse o delle tecnologie necessarie per gestire e tradurre queste fonti di dati in insight immediatamente utilizzabili per generare preventivi, valutare il rischio e gestire gli account. Inoltre, i silos di dati e le tecnologie legacy allungano le pipeline e ne complicano la gestione: l'efficienza degli assicuratori si riduce, i costi aumentano, le informazioni utili tardano ad arrivare e si lascia spazio a possibili errori.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Snowflake rende più efficiente il processo di sottoscrizione trasformando l'architettura dati e tecnologica dell'organizzazione. Con Snowflake, le società di assicurazione possono archiviare tutti i loro dati in un'unica piattaforma dati strettamente governata e disponibile a livello globale, e condividerli tra linee di business, team e partner per i dati. Questo permette ai sottoscrittori di caricare e sfruttare rapidamente i dati di terze parti in modo più fluido.

Inoltre, i team di sottoscrizione che desiderano adottare funzionalità di machine learning e automazione robotica dei processi (RPA) possono avvalersi della scalabilità e delle prestazioni di Snowflake per sviluppare modelli di ML/AI avanzati che sfruttano una maggiore quantità di dati.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** Hartford, Connecticut  
**SETTORE** Assicurazioni

CapSpecialty aiuta le piccole e medie imprese a gestire il rischio. Per supportare l'attività di sottoscrizione e consentire un processo decisionale data-driven, CapSpecialty ha collaborato con Snowflake per semplificare il modo in cui carica e analizza grandi quantità di dati relativi a premi, polizze e clienti.

Prima di Snowflake, il team di sottoscrizione di CapSpecialty dedicava tempo e risorse all'esecuzione di attività manuali e alla gestione dei dati in fogli di calcolo, il che determinava inefficienze operative. La nuova architettura basata su Snowflake ha creato un'unica fonte di riferimento per l'analisi dei dati e i processi di sottoscrizione di CapSpecialty. La connessione a Power BI ha ridotto al minimo la pulizia dei dati e ne ha democratizzato l'analisi. Le visualizzazioni dei premi assicurativi hanno permesso agli utenti di ottenere nuovi insight entro sei minuti dalla disponibilità dei dati, un'accelerazione di ben 20 volte rispetto all'ambiente legacy.

[Scopri di più](#)



# 5. MODERNIZZARE L'ASSET SERVICING

## LA SFIDA

Oggi il settore dell'asset servicing è limitato da processi altamente manuali che richiedono grandi quantità di tempo e risorse, causati dalla presenza di piattaforme tecnologiche legacy e silos di dati scarsamente integrati. Con l'aumento dei patrimoni gestiti (AUM) e l'evoluzione delle aspettative dei clienti, tuttavia, i gestori patrimoniali e gli investitori istituzionali sentono il bisogno di una maggiore visibilità con report e analisi tempestive. I controlli normativi ostacolano ulteriormente il cambiamento e l'innovazione.

Per far fronte a queste sfide, nel corso del tempo gli asset servicer hanno acquisito numerose tecnologie per i loro workflow di gestione degli ordini, gestione dei rischi, analisi dei fondi e regolamento e gestione della liquidità. Tuttavia, oggi quei sistemi sono ormai datati e causano inefficienze di processo, silos di dati e tecnologie isolate che aumentano i costi e la complessità. La gestione dei dati diventa sempre più manuale, allungando le pipeline di dati, ritardando le analisi e favorendo le possibilità di errore.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Snowflake trasforma il flusso di asset servicing con una tecnologia che favorisce la modernizzazione e funzionalità di gestione dei dati, semplificando l'ingestion e la condivisione dei dati. Snowflake aiuta le società di asset servicing a combinare i dati proprietari interni con i dati di mercato di terze parti e con i dati dispersi in varie applicazioni e data warehouse dei partner. Archiviando tutti i dati in un'unica piattaforma dati governata disponibile a livello globale, le società di asset servicing possono creare un database master strategico dei titoli e supportare anche i flussi di lavoro principali delle proprie attività aziendali.

Grazie alla disponibilità su Snowflake Data Cloud di sistemi di portfolio management e gestione degli ordini leader del settore, tra cui il partner fondatore di Powered by Snowflake Aladdin by BlackRock, BNY Mellon Vault e State Street Alpha, le società di asset servicing possono eseguire facilmente calcoli del valore patrimoniale netto (NAV), analisi delle prestazioni del portafoglio e reporting. Le società di asset servicing possono inoltre gestire tutti i propri workload con simultaneità multi-cluster e un'architettura che separa i dati dalla capacità di calcolo.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** New York, NY  
**SETTORE** Banca d'investimenti e servizi finanziari globali

Citi Securities Services fornisce ai principali gestori patrimoniali, investitori istituzionali e istituti finanziari a livello mondiale servizi di custodia e amministrazione fondi. Citi ha collaborato con Snowflake per ripensare il modo in cui i dati si muovono all'interno delle transazioni finanziarie e fornire una soluzione fluida per i processi di post-trading in tutto il settore.

Questa partnership estende le funzionalità di condivisione sicura dei dati e di autorizzazione tra più parti di Snowflake a tutta la rete di custodia proprietaria di Citi, che si estende su 60 mercati. La visione a lungo termine di Citi è potenziare la sua piattaforma dati Velocity<sup>SM</sup> Clarity con Snowflake per fornire dati sui clienti più veloci e completi e ottenere insight e visualizzazioni dei dati in tempo reale.

**Scopri di più**



# 6. MIGLIORARE LE SEGNALAZIONI DI VIGILANZA

## LA SFIDA

Gli obblighi di segnalazione di vigilanza continuano ad aumentare. Una delle principali sfide per le organizzazioni di servizi finanziari è la natura sempre più multi-giurisdizionale e la rilevanza locale di tali requisiti. Per una grande banca globale con settori di attività diversificati, un approccio frammentato e manuale non può più funzionare.

La presenza di più applicazioni on-premise o su cloud, insieme a una varietà di fonti di dati diverse, produce risultati indesiderati:

- **Generazione di dati obsoleti e incoerenti per i diversi obblighi di segnalazione**
- **Impossibilità di integrare i dati critici, compresi i prezzi o i dati di riferimento, e i dati ESG previsti dal regolamento UE relativo all'informativa sulla sostenibilità nel settore dei servizi finanziari (SFDR)**
- **Analisi e calcoli più lenti che prolungano il processo di reporting**
- **Maggiori possibilità di errori nei report quando i dati vengono copiati e spostati tra diversi silos di dati**

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Il Financial Services Data Cloud di Snowflake è un'unica piattaforma dati che consente ai team responsabili del rischio e della conformità di soddisfare tutti gli obblighi di segnalazione (Dodd-Frank, FRTB o Basilea III) con un'unica copia dei dati. Le funzionalità di accesso ai dati e di collaborazione consentono di accedere a dati di mercato leader del settore tramite il Marketplace Snowflake o la condivisione privata e di integrarli con i dati interni relativi a portafogli, transazioni, rischio e dati finanziari. Le funzionalità di sicurezza e governance consentono alle banche di proteggere, archiviare e accedere ai propri dati con controlli in grado di soddisfare le esigenze di gestione dei rischi e i requisiti di conformità.

La simultaneità multi-cluster consente ai team di eseguire diversi workload, come:

- **Creazione di report sulle transazioni per l'audit trail consolidato (CAT)**
- **Analisi di performance e rischio di mercato per FRTB**
- **Stress test e analisi dei requisiti patrimoniali per CCAR**
- **Incorporazione del fattore ESG per SFDR**

... o tutti i workload in parallelo, senza contese.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** Atlanta, Georgia  
**SETTORE** Servizi finanziari

ICE connette i mercati globali gestendo borse valori e camere di compensazione che aiutano le persone a investire, raccogliere capitali e gestire il rischio. ICE si è rivolta a Snowflake per semplificare le sue attività di segnalazione di vigilanza su scala globale. Con l'architettura Snowflake, ICE ha aumentato la sua capacità di eseguire cluster di maggiori dimensioni con data set più grandi, continuando a produrre segnalazioni di vigilanza nei tempi previsti dai contratti di servizio per differenti classi di asset e aree geografiche. In quanto piattaforma completamente gestita, inoltre, Snowflake ha contribuito a eliminare la necessità di interventi manuali, consentendo al team responsabile del rischio e della conformità di riorientare le proprie risorse su altre attività a valore aggiunto.



# 7. MITIGARE GLI INCIDENTI DI CRIMINALITÀ FINANZIARIA

## LA SFIDA

I maggiori rischi reputazionali, finanziari e normativi per una società di servizi finanziari sono quelli associati al mancato rilevamento delle frodi o alla non conformità alle normative sul riconoscimento dei clienti e contro il riciclaggio. Oltre a severe sanzioni per la non conformità, queste organizzazioni affrontano anche crescenti costi operativi associati ai dati e alla tecnologia. Per esempio, molte di esse hanno un ecosistema frammentato composto da silos di dati in più linee di business, aree geografiche e sistemi di transazione e prestito, oltre alle applicazioni utilizzate per i workflow.

Di conseguenza, le organizzazioni di servizi finanziari devono affrontare una serie di sfide, tra cui:

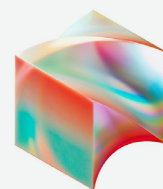
- **Due diligence incompleta sui clienti**
- **Analisi dei clienti eseguite manualmente o in ritardo che producono molti falsi positivi**
- **Rilevamento di frodi e anomalie non in tempo reale**
- **Impossibilità di accedere ai dati dei clienti o mobilitarli**

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Per affrontare la criminalità finanziaria, i team responsabili del rischio e della conformità sfruttano l'architettura dati condivisa multi-cluster di Snowflake, con la sua scalabilità quasi infinita, per acquisire, archiviare e analizzare enormi volumi di dati. Consolidando i propri silos di dati e tecnologie in un'unica piattaforma, le organizzazioni di servizi finanziari possono ottimizzare la due diligence e rilevare frodi e anomalie in tempo reale.

I controlli di governance e sicurezza dei dati di Snowflake consentono inoltre di proteggere, archiviare e accedere ai dati su clienti, account e rischi. Oltre a funzionalità quali il mascheramento dinamico dei dati e la crittografia end-to-end per i dati in transito e inattivi, Snowflake offre anche funzionalità di data clean room. Le data clean room consentono la condivisione dei dati, le unioni in doppio cieco e le query con restrizioni in modo che organizzazioni diverse possano condividere e abbinare i dati dei clienti senza dover esporre i dati sottostanti.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



### BLOCK

**SEDE CENTRALE** San Francisco, California  
**SETTORE** Tecnologia finanziaria

Block, in precedenza Square, ha collaborato con Snowflake per creare funzionalità di rilevamento delle frodi che hanno aiutato i clienti a evitare i rischi. Block progetta e realizza strumenti che consentono ai venditori di avviare, gestire e far crescere la propria attività. Block aiuta i commercianti a ridurre i rischi caricando e analizzando grandi quantità di dati strutturati e non strutturati.

L'architettura dati condivisa multi-cluster di Snowflake opportunamente scalata ha praticamente eliminato tutte le contese di risorse, consentendo ai team di Block di eseguire analisi di correlazione e identificare le potenziali frodi di difficile rilevamento. Inoltre, le convenienti tariffe di Snowflake hanno consentito a Block di archiviare più di un petabyte di dati nel cloud. Infine, Block ha ottenuto sicurezza e governance sfruttando le funzionalità di etichettatura degli oggetti, mascheramento dinamico dei dati e accesso a livello di riga di Snowflake.

[Scopri di più](#)



# 8. RAFFORZARE LA GESTIONE DEI RISCHI E LA SICUREZZA INFORMATICA

## LA SFIDA

La proliferazione e la crescente sofisticazione degli attacchi alla sicurezza informatica sottopone il settore dei servizi finanziari a una minaccia senza precedenti. Molte organizzazioni rischiano costi crescenti per le violazioni e la loro risoluzione, oltre a potenziali perdite di ricavi. Tuttavia, le architetture legacy limitano fortemente la capacità delle banche di mobilitare i dati di sicurezza su larga scala e creare solide funzionalità di analisi.

In alcuni casi, i team informatici e di gestione del rischio utilizzano esclusivamente presentazioni statiche e fogli di calcolo per monitorare i parametri di sicurezza su base mensile o trimestrale. Questo, insieme all'evoluzione dei modelli di business, ai nuovi canali digitali e alla trasformazione del framework del settore, rende più difficile alle organizzazioni di servizi finanziari gestire in modo efficiente i propri rischi.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Snowflake aiuta i team di sicurezza a consolidare i dati sui rischi e a condurre le analisi necessarie a contrastare le minacce alla sicurezza informatica. Il data lake di sicurezza di Snowflake elimina i silos di dati e riunisce i dati su un'unica piattaforma, consentendo di creare dashboard dinamici personalizzati per misurare il rischio e assegnare priorità agli avvisi da analizzare.

Con l'architettura dati condivisa multi-cluster e cloud nativa di Snowflake, le organizzazioni di servizi finanziari possono archiviare in modo efficiente anni di dati di registro semi-strutturati e scalare verticalmente le risorse di calcolo in entrambe le direzioni, automaticamente o su richiesta, per soddisfare le esigenze di sicurezza.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:

### CSAA Insurance Group, a AAA Insurer

**SEDE CENTRALE** Glendale, Arizona  
**SETTORE** Assicurazioni

CSAA Insurance Group ha scelto Snowflake per implementare un programma di sicurezza che si basa su dati reali per determinare le priorità e gli obiettivi strategici su cui concentrarsi. Snowflake ha aiutato il dipartimento informatico e di gestione del rischio di CSAA a creare un'unica fonte di riferimento scalabile, flessibile e conveniente per i rischi di sicurezza. Le attività che richiedevano molto tempo, come la raccolta di prove per verifiche e revisioni, sono state sostituite da pipeline di dati in streaming che registrano costantemente attività ed eventi di configurazione. I report e le metriche forniscono ora un quadro aggiornato dell'ambiente, mentre i dettagli delle risorse e i record degli utenti sono centralizzati per una visibilità completa a 360 gradi.

[Scopri di più](#)



# SFRUTTARE TUTTA LA POTENZA DEI DATI DEI SERVIZI FINANZIARI

I dati sono alla base di ogni caso d'uso dei servizi finanziari, sia dal lato degli acquirenti che dei venditori. Abbattendo i silos di dati e tecnologici, Snowflake consente alle organizzazioni di servizi finanziari di ottenere agilità end-to-end e prendere decisioni data-driven in tutta l'azienda. Con il Financial Services Data Cloud, qualsiasi organizzazione può accelerare e scalare le proprie iniziative di innovazione e trasformazione integrandosi in un ecosistema più ampio. Allo stesso tempo, le organizzazioni finanziarie possono utilizzare la governance e la sicurezza dei dati unificate per proteggere i dati dei clienti e soddisfare i requisiti normativi. Il Financial Services Data Cloud di Snowflake rivoluziona il modo in cui le organizzazioni possono creare e collaborare con i propri dati, ottimizzando al contempo i processi e le aree aziendali mission-critical.

Per ulteriori informazioni su come Snowflake può aiutare la tua organizzazione di servizi finanziari ad aprire una nuova era di innovazione e collaborazione, visita [Snowflake per i servizi finanziari](#) e inizia subito la tua prova gratuita.





## INFORMAZIONI SU SNOWFLAKE

Snowflake permette a ogni organizzazione di mobilitare i propri dati con il Data Cloud di Snowflake.

I clienti utilizzano il Data Cloud per unificare i dati contenuti nei silos, esplorare e condividere in totale sicurezza i dati ed eseguire diversi workload analitici. Ovunque siano i dati o gli utenti,

Snowflake offre un'esperienza sui dati unica che si estende a più cloud e aree geografiche.

Migliaia di clienti di ogni settore, tra cui 543 della classifica 2022 Forbes Global 2000 (G2K) al 31 ottobre 2022, utilizzano Snowflake Data Cloud per far crescere le loro aziende.

Scopri di più sul nostro sito [snowflake.com](https://www.snowflake.com).



© 2022 Snowflake Inc. Tutti i diritti riservati. Snowflake, il logo Snowflake e tutti gli altri nomi di prodotti, funzioni e servizi Snowflake menzionati nel presente documento sono marchi o marchi registrati di Snowflake Inc. negli Stati Uniti e in altri Paesi. Tutti gli altri nomi di marchi o loghi menzionati o usati nel presente documento sono a puro scopo identificativo e possono essere marchi registrati dei rispettivi proprietari. Snowflake non può essere associato, sponsorizzato o sostenuto da tali proprietari.