



# 7 MODI IN CUI LE ORGANIZZAZIONI DEL SETTORE HEALTHCARE E LIFE SCIENCES MIGLIORANO I RISULTATI PER L'AZIENDA E PER I PAZIENTI CON IL DATA CLOUD



SUCCESS GUIDE PER IL SETTORE  
HEALTHCARE E LIFE SCIENCES

# SOMMARIO

- 3** Creare una nuova normalità
- 4** Le organizzazioni Healthcare e Life Sciences devono diventare veramente data-driven
- 5** Casi d'uso nel settore Healthcare e Life Sciences:
  - 5** 1. Promuovere la centralità del paziente e la personalizzazione
  - 6** 2. Offrire un'assistenza sanitaria basata sul valore
  - 7** 3. Velocizzare la commercializzazione dei farmaci
  - 8** 4. Condividere i dati in modo semplice e sicuro
  - 9** 5. Ottimizzare la gestione della salute della popolazione
  - 10** 6. Accelerare la scoperta e lo sviluppo di farmaci
  - 11** 7. Modernizzare le operazioni e la supply chain
- 12** Sbloccare il potere dei dati sanitari e delle scienze biologiche
- 13** Informazioni su Snowflake



# CREARE UNA NUOVA NORMALITÀ

La pandemia di COVID-19 ha amplificato in tutto il mondo l'attenzione nei confronti della salute, dell'assistenza sanitaria e delle scienze biologiche. Il settore Healthcare e Life Sciences ha dovuto trasformarsi completamente in modo quasi istantaneo, trasferendo l'assistenza ai pazienti e le operazioni aziendali su piattaforme online. Molti Paesi hanno compreso chiaramente l'importanza per la salute pubblica della creazione di una solida infrastruttura sanitaria e dell'investimento nelle scienze biologiche. Oggi il settore sta utilizzando le lezioni apprese durante la pandemia per creare una nuova normalità più innovativa, competitiva e resiliente. Allo stesso tempo, le aziende che operano nel campo della sanità e delle scienze biologiche devono far fronte alle pressioni del mercato come costi crescenti e profitti in calo. **Nel 2020**, la spesa sanitaria negli Stati Uniti ha raggiunto i 4100 miliardi di dollari, mentre i prezzi dei beni e dei servizi medici sono destinati a crescere in media del 2,4% all'anno entro il 2028.

Se da un lato nessuno può prevedere il futuro dell'industria Healthcare e Life Sciences, dall'altro è certo che i prestatori e i pagatori dei servizi sanitari e le aziende di scienze biologiche hanno un'opportunità unica per affrontare le sfide attuali e rendere il proprio business a prova di futuro. I dati sono uno strumento cruciale per crescere. I dati possono aiutare le organizzazioni del settore a sbloccare insight utili in ogni area della loro attività, dalla capacità di prendere decisioni cliniche migliori allo sviluppo di trattamenti migliori per i pazienti. Per farlo, tuttavia, occorre essere in grado di raccogliere e analizzare i dati, per poi collaborare in modo efficace con i dati.

Le organizzazioni sanitarie e di scienze biologiche leader scelgono il cloud per acquisire capacità moderne di lavorare con i dati che riducono le barriere alla collaborazione, accelerano l'innovazione e sostengono decisioni più intelligenti e data-driven in campo sanitario.



# LE ORGANIZZAZIONI HEALTHCARE E LIFE SCIENCES DEVONO DIVENTARE VERAMENTE DATA-DRIVEN

Noi di Snowflake siamo all'avanguardia nell'aiutare i fornitori e i pagatori dei servizi sanitari e le aziende di scienze biologiche a mobilitare al massimo i dati per migliorare le cure per i pazienti e i risultati di business. Con l'Healthcare & Life Sciences Data Cloud di Snowflake, queste organizzazioni possono promuovere la personalizzazione e ottimizzare la gestione della salute della popolazione. Possono accelerare l'innovazione, modernizzare le proprie operazioni, ridurre i costi e fornire un'assistenza sanitaria basata sul valore in modo più efficiente. Inoltre, possono prendere decisioni data-driven con insight provenienti da data set esterni sul Marketplace Snowflake. Snowflake consente a centinaia di organizzazioni Healthcare e Life Sciences di usufruire di questi e altri vantaggi per superare la concorrenza.

Questo ebook descrive alcuni modi innovativi e interessanti in cui i nostri clienti nei settori Healthcare e Life Sciences stanno già sbloccando il valore dei dati per costruire un futuro più sano con Snowflake, la rete di dati globale.



# 1. PROMUOVERE LA CENTRALITÀ DEL PAZIENTE E LA PERSONALIZZAZIONE

## LA SFIDA

Le organizzazioni del settore Healthcare e Life Sciences sono sottoposte a forti pressioni per offrire un'assistenza personalizzata ai pazienti. **Secondo McKinsey**, "nell'era del COVID-19, tutti gli stakeholder del settore sanitario dovranno presto fornire servizi e cure più personalizzati ai consumatori per aumentare il tasso di coinvolgimento e soddisfazione dei pazienti". Per capire come assistere ciascun paziente, è necessario ottenere una visione a 360 gradi dei pazienti mediante l'acquisizione di dati eterogenei da cartelle cliniche, richieste di rimborsi assicurativi e per spese farmaceutiche, dispositivi sanitari indossabili e comunicazioni con case farmaceutiche, fornitori e pagatori di servizi sanitari. Tuttavia, a causa della latenza dei dati dovuta all'uso di sistemi legacy diversi, i data set non sono sempre accurati, coerenti o pertinenti nel momento in cui servono per l'analisi. Inoltre, le organizzazioni tendono a conservare i dati sensibili in silos e sono riluttanti a condividerli con altri fornitori, pagatori e aziende di scienze biologiche a causa degli obblighi di conformità alle normative sul trattamento dei dati sanitari come HIPAA e sulla sicurezza dei dati.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud abbatte i silos che ostacolano la condivisione e l'analisi dei dati, pur mantenendo rigorosi standard di sicurezza dei dati dei pazienti. Senza vincoli sui dati interni e con una grande quantità di dati esterni provenienti dai partner e dal Marketplace Snowflake, fornitori e pagatori dei servizi sanitari possono utilizzare record storici, dati sociali e ambientali e persino feed dei social media per migliorare le valutazioni e le previsioni sulla salute dei pazienti. Nel settore delle scienze biologiche, le organizzazioni possono ottenere dati esterni preziosi per migliorare e accelerare gli studi clinici e le cure.

**“ Trasformiamo l'assistenza sanitaria sfruttando insight data-driven e digital-first per servire i nostri membri nel momento in cui ne hanno bisogno. Con Snowflake Data Cloud traduciamo i nostri dati in insight significativi e utilizzabili molto più rapidamente.”**

**—ASHOK CHENNURU,**  
Chief Data and Analytics Officer, Anthem

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:

Anthem 

**SEDE CENTRALE** Indianapolis, Indiana  
**SETTORE** Assicurazioni sanitarie

Insieme alle sue affiliate, Anthem serve più di 110 milioni di persone, tra cui circa 43 milioni di persone direttamente tramite la propria linea di piani sanitari. L'azienda è stata all'avanguardia nell'adozione di un approccio olistico all'assistenza sanitaria che considera i diversi fattori, sociali e di altro tipo, che influenzano il benessere e la salute delle persone. Tuttavia, sfruttare tutti i dati disponibili per servire meglio i pazienti e migliorare i risultati sanitari non era un compito facile. I sistemi legacy on-premise scarsamente scalabili creavano ritardi significativi nell'acquisizione di informazioni importanti sui pazienti. Utilizzando il Data Cloud di Snowflake, Anthem può valutare le condizioni di un individuo o prevederne le esigenze sanitarie future basandosi su un'ampia gamma di dati, tra cui informazioni storiche, sociali e ambientali. Tali informazioni possono includere richieste di rimborso precedenti, cartelle cliniche elettroniche e visite ospedaliere, ma anche dati biometrici e dei sensori. Anthem utilizza Snowflake Data Cloud anche per workload di machine learning e intelligenza artificiale.

[Scopri di più](#)



## 2. OFFRIRE UN'ASSISTENZA SANITARIA BASATA SUL VALORE

### LA SFIDA

I modelli di pagamento basati sul valore sono progettati per ridurre la spesa e migliorare gli esiti per i pazienti, concentrandosi sui risultati anziché sui servizi e stanno diventando sempre più comuni. **Secondo HCPLAN**, il 40,9% dei pagamenti per l'assistenza sanitaria negli Stati Uniti, che rappresenta circa 238,8 milioni di americani e oltre l'80% della popolazione assicurata, deriva da modelli di rimborso basati sul valore. Per migliorare gli esiti per i pazienti riducendo contemporaneamente i costi, tuttavia, i fornitori e i pagatori dei servizi sanitari devono analizzare dati provenienti da una varietà di fonti, tra cui cartelle cliniche, richieste di rimborso assicurative e farmaceutiche, dispositivi sanitari indossabili e comunicazioni con altre organizzazioni del settore sanitario. Quando sistemi diversi tentano di connettersi, si verifica un ritardo nella condivisione e i data set possono diventare obsoleti. Inoltre, trattandosi di dati sensibili, le organizzazioni tendono a privilegiare l'archiviazione basata su silos e non possono o non vogliono condividere i dati a causa delle normative e dei requisiti di sicurezza dei dati.

### LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud consente a fornitori di assistenza sanitaria, enti pagatori e aziende di scienze biologiche di condividere e integrare i dati in modo flessibile e scalabile grazie a funzionalità di condivisione dei dati sicure e fluide e al Marketplace Snowflake. Abbattendo i silos interni ed esterni tra i dati di sistemi di gestione delle cartelle cliniche elettroniche (EHR), istituti di ricerca, enti pubblici e partner dell'ecosistema sanitario esteso, prestatori e pagatori dei servizi sanitari possono promuovere modelli di assistenza incentrati sulla persona con l'aiuto di un'unica fonte di riferimento che unisce e protegge tutti i dati sanitari di ogni paziente/assicurato. Le aziende di scienze biologiche possono creare una visione a 360 gradi del percorso del paziente, dalla diagnosi alla guarigione, per operare meglio all'interno di modelli di assistenza basati sul valore.

“ **Le nostre analisi dimostrano che se miglioriamo i risultati per le popolazioni a rischio, il costo totale dell'assistenza sanitaria diminuisce. È una vittoria per i pazienti e per le aziende.**”

—PRISMA HEALTH

### PRIMO PIANO SUL CLIENTE:

**PRISMA** HEALTH®

**SEDE CENTRALE** Greenville, Carolina del Sud  
**SETTORE** Sanità

Prisma Health è il più grande fornitore di servizi sanitari della Carolina del Sud. Parallelamente alla crescita dell'azienda, il numero di fonti di dati di ospedali, ambulatori, compagnie assicurative e altro è cresciuto così rapidamente da rendere obsolete le risorse informatiche di Prisma Health. L'unificazione e l'analisi dei dati avrebbero richiesto mesi. Snowflake Data Cloud consente all'organizzazione di ottimizzare i costi sanitari e di utilizzare i dati per migliorare la medicina preventiva e i risultati sanitari, riducendo i costi per tutti. Ad esempio, Prisma Health ha lanciato un ampio programma di vaccinazione contro il COVID-19 guidato in parte dall'analisi dei dati. È stata in grado di trasferire nel suo ambiente Snowflake i dati delle cartelle cliniche elettroniche (EMR), del sistema di gestione delle vaccinazioni (VAMS) e del CDC Social Vulnerability Index, il database sulla vulnerabilità sociale dei Centri per la prevenzione e il controllo delle malattie degli Stati Uniti. Alcuni di questi dati risiedevano in Amazon Web Services e altri in Microsoft Azure, ma con Snowflake Prisma Health ha potuto sviluppare una dashboard Power BI in cui unificare tutti i data set per creare modelli accurati e somministrare le vaccinazioni in modo rapido ed efficace.

[Scopri di più](#)



# 3. VELOCIZZARE LA COMMERCIALIZZAZIONE DEI FARMACI

## LA SFIDA

La commercializzazione di un farmaco è un processo lungo e costoso che include la produzione, il marketing, le vendite e la distribuzione. Uno **studio del 2020** ha stimato un costo per prodotto pari a 985 milioni di dollari, mentre secondo **un altro studio recente** l'introduzione di un farmaco sul mercato richiederebbe più di dieci anni. In questo processo, le aziende di scienze biologiche si avvalgono di numerose informazioni, tra cui dati sulle richieste di rimborso dei farmaci, ricerche di mercato, dati delle farmacie, sondaggi dei medici e dati sulle vendite dei farmaci precedenti. Tuttavia, la separazione tra i dati e la mancanza di funzionalità analitiche impediscono di gestire e sfruttare questi dati per velocizzare l'iter della commercializzazione.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud può accelerare ogni fase della commercializzazione dei farmaci semplificando la raccolta, l'analisi e la condivisione dei dati. Le aziende farmaceutiche possono valutare le proprie supply chain con una trasparenza end-to-end che aiuta a identificare le vulnerabilità e a ridurre i costi degli eventi imprevisti. Possono identificare e raggiungere il loro target di pazienti utilizzando credenziali verificate dei medici di terze parti, le quote di mercato corrispondenti a ogni medico e dati sulla salute pubblica provenienti dal Marketplace Snowflake. Infine, possono applicare tecniche di analisi avanzate come intelligenza artificiale e machine learning alla produzione e alla distribuzione per ridurre i costi e il time-to-market.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** New York, NY  
**SETTORE** Biotecnologia

Pfizer ha utilizzato Snowflake per digitalizzare la scoperta e la produzione di farmaci, per migliorare i risultati per i pazienti, trasformare gli studi clinici attraverso la robotica e l'automazione ed eseguire analisi predittive per la diagnosi e il monitoraggio della supply chain. Pfizer ha inoltre migliorato i risultati di marketing e vendita con insight più rapidi e potenziato la sicurezza e la gestione dei rischi. Con l'aiuto di Snowflake, il team IT di Pfizer dedica meno tempo a gestire i dati e più tempo ad analizzarli per offrire soluzioni terapeutiche migliori ai pazienti. Adesso il team impiega cinque minuti per processi della pipeline dati che prima richiedevano 12 ore. Snowflake ha anche aiutato Pfizer a collaborare in modo più semplice ed efficiente con altre organizzazioni, inclusi i provider di dati sindacati e gli enti regolatori. Inoltre, Pfizer ha creato un repository globale delle interazioni, un modello centrale che memorizza tutte le sue interazioni digitali, che gli analisti possono sfruttare utilizzando gli stessi flussi di lavoro e tecniche di analisi, per creare valore aziendale e migliorare i risultati per i pazienti.

[Scopri di più](#)



## 4. CONDIVIDERE I DATI IN MODO SEMPLICE E SICURO

### LA SFIDA

È stato dimostrato che la data collaboration tra le organizzazioni migliora i risultati sanitari e fa progredire l'innovazione. Ad esempio, nel 2021 un programma di coordinazione dell'assistenza sanitaria per migliorare i risultati per gli anziani è risultato associato a una **riduzione del 40% dei ricoveri ospedalieri**. Tuttavia, il settore non è riuscito finora a collaborare in modo semplice e sicuro. La condivisione delle informazioni è ancora difficile a fronte di rigide normative sulla privacy dei dati, mentre la presenza di sistemi e silos di dati eterogenei ostacola la realizzazione di partnership che potrebbero produrre risultati vantaggiosi per i pazienti, le aziende e la società in generale.

### LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud abilita una collaborazione sui dati sicura in tutto l'ecosistema, consentendo alle organizzazioni del settore di far progredire la ricerca medica e l'innovazione. Le funzionalità di condivisione sicura dei dati di Snowflake consentono lo scambio di data set critici in modo sicuro e tempestivo, eliminando il ricorso a metodi di condivisione dei dati tradizionali che comportano la copia e lo spostamento dei dati. Il Marketplace Snowflake offre accesso in tempo reale a dati provenienti da una varietà di provider di dati e applicazioni basate su Snowflake del settore. I clienti di Snowflake possono promuovere la ricerca osservazionale e longitudinale e consentire la collaborazione tra partner del mondo accademico, aziendale e no-profit.

### PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** Danbury, Connecticut  
**SETTORE** Healthcare

IQVIA è un leader globale nella fornitura di analisi avanzate, soluzioni tecnologiche e servizi di ricerca a contratto per il settore delle scienze biologiche. IQVIA è il primo partner di Snowflake a realizzare prodotti commerciali per la sanità su larga scala. I suoi prodotti consentono di migliorare le misurazioni aziendali, l'acquisizione, la condivisione e la gestione dei dati, la generazione di insight e l'analisi dei dati. Le sue soluzioni facilitano la condivisione e l'analisi dei dati con un'architettura integrata, migliorano la velocità di immissione sul mercato dei dati IQVIA e accelerano il time-to-usage e il time-to-value su Snowflake.

[Scopri di più](#)



# 5. OTTIMIZZARE LA GESTIONE DELLA SALUTE DELLA POPOLAZIONE

## LA SFIDA

Secondo l'Organizzazione Mondiale della Sanità, numerosi studi suggeriscono che i determinanti sociali della salute (SDOH), tra cui reddito, istruzione, alloggio, impiego e sicurezza alimentare, possono determinare fino al **55% dei risultati sanitari**. La conoscenza dei dati SDOH aiuta le organizzazioni sanitarie a migliorare la gestione della salute della popolazione e i risultati clinici di gruppi definiti di pazienti con cure e servizi più personalizzati. Tuttavia, le organizzazioni del panorama Healthcare hanno difficoltà ad accedere ai dati SDOH a causa della suddivisione dei dati in silos e delle normative sulla sicurezza dei dati.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

Con il Data Cloud e il Marketplace Snowflake, le organizzazioni possono utilizzare modelli predittivi per rilevare tendenze importanti: ad esempio, chi vive da solo in un "deserto alimentare", ossia un'area con accesso limitato ad alimenti sani, è più a rischio di ammalarsi di diabete. Le agenzie di rating del credito al consumo forniscono un accesso sicuro ai livelli di debito dei pazienti e altri insight finanziari aggiornati che possono essere correlati alle abitudini di vita e ai risultati sanitari dei pazienti. Inoltre, gli aggregatori di dati sanitari dei pazienti di nuova generazione possono fornire accesso diretto ai dati SDOH aggiornati di centinaia di milioni di consumatori per prevedere l'adesione alle terapie farmaceutiche, le visite ospedaliere e altri eventi nella vita dei pazienti.

“ **L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud ci consente di gestire, connettere e condividere grandi quantità di dati, senza overhead, con i nostri assicurati, membri, fornitori e provider: essenzialmente, tutte le fonti di dati di qualsiasi organizzazione.**”

—CHRIS CROOK,  
CIO, Spectrum Health

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** Grand Rapids, Michigan  
**SETTORE** Sanità

Spectrum Health è un'organizzazione senza scopo di lucro per l'assistenza sanitaria integrata e gestita che opera in 11 contee del Michigan. Le tecnologie legacy di data warehouse e sandbox per le analisi rendevano difficile creare uno strumento SDOH per i pazienti in grado di analizzare in modo efficace tutti i tipi di dati e che fosse anche accessibile ai partner di ricerca. Spectrum ha utilizzato l'Healthcare & Life Sciences Data Cloud e il Marketplace Snowflake per identificare le persone che avevano maggiori probabilità di esito negativo delle cure in base alla loro situazione socio-economica e non clinica. Con questa visione più ampia di pazienti e assicurati, Spectrum è stata in grado di produrre un punteggio di rischio che ora può essere utilizzato dal piano di assistenza sanitaria dell'assicurato e dal fornitore dell'assistenza sanitaria per garantire che siano erogati i migliori servizi sanitari e quindi siano ottenuti i migliori risultati.

[Scopri di più](#)



# 6. ACCELERARE LA SCOPERTA E LO SVILUPPO DI FARMACI

## LA SFIDA

Nel 2021, le 15 maggiori aziende farmaceutiche a livello globale hanno investito la cifra record di **133 miliardi di dollari in ricerca e sviluppo**, con un incremento del 44% dal 2016. Se da un lato la pandemia ha messo in evidenza la necessità di scoprire e sviluppare nuovi farmaci, dall'altro le aziende farmaceutiche affrontano **un aumento dei prezzi e una disponibilità limitata di materie prime**, che rallentano la pipeline dei farmaci. Inoltre, in alcuni casi devono garantire la conformità a normative in continua evoluzione che potrebbero ridurre i prezzi dei farmaci, alterando in modo significativo i flussi di entrate. Il settore deve far fronte a questi trend aumentando la trasparenza della supply chain e snellendo le operazioni. Tuttavia, i silos di dati e i sistemi legacy inibiscono il flusso ininterrotto di informazioni che può aiutare a raggiungere questi obiettivi. Il settore deve inoltre attenersi a rigide normative sulla privacy e la sicurezza dei dati, che limitano il data sharing.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud offre alle aziende di scienze biologiche un modo semplice e sicuro per raccogliere, analizzare e condividere informazioni lungo tutta la catena del valore, allo scopo di accelerare la scoperta e lo sviluppo dei farmaci. Snowflake aiuta le organizzazioni di scienze biologiche a ottimizzare la collaborazione interfunzionale tra le funzioni ricerca e business e con l'ecosistema aziendale esteso. Consente inoltre alle aziende di rispettare le normative locali e settoriali sulla privacy, sfruttando funzioni di analisi avanzate che promuovono l'innovazione. Poiché Snowflake contribuisce a garantire la privacy e la sicurezza dei dati proprietari e sensibili, democratizzando al contempo l'accesso, le aziende di scienze biologiche possono accelerare la realizzazione del valore raccogliendo, analizzando e condividendo i dati del mondo reale. Ciò consente di sfruttare il data mining e l'analisi avanzata per ottimizzare la scoperta e lo sviluppo delle terapie.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:



**SEDE CENTRALE** Basilea, Svizzera  
**SETTORE** Farmaceutico

Novartis, azienda leader a livello mondiale nel settore farmaceutico, utilizza tecnologie digitali e scientifiche innovative per creare trattamenti e prodotti in grado di trasformare la vita di quasi 800 milioni di persone in tutto il mondo. Novartis aveva un'ampia varietà di sistemi di gestione dati e dati eterogenei che non erano standardizzati, interoperabili o scalabili. Doveva inoltre rispettare rigide normative di settore sulla privacy e la governance dei dati. Di conseguenza, impiegava fino a sei mesi per ottenere insight dai dati. Adesso, con l'Healthcare & Life Sciences Data Cloud, Novartis ha raggiunto l'interoperabilità tra una moltitudine di fornitori, sistemi e fonti di dati. L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud ha aiutato Novartis ad accelerare l'innovazione e a migliorare l'efficacia dei team di analisi e di data science eliminando i rallentamenti e le barriere agli insight e ha reso possibile una strategia globale per i dati sfruttando le funzionalità multi-cloud.

[Scopri di più](#)



# 7. MODERNIZZARE LE OPERAZIONI E LA SUPPLY CHAIN

## LA SFIDA

Con **margin** in contrazione, le organizzazioni sanitarie devono limitare le spese operative per ridurre il costo complessivo delle cure. Ciò richiede visibilità su ogni aspetto delle operazioni e della supply chain, dall'overhead dei siti fisici alle spese logistiche. Parallelamente, le organizzazioni di scienze biologiche devono compensare il **costo più elevato delle materie prime** riducendo i costi operativi e aumentando la produttività in aree funzionali chiave come la produzione e il controllo della qualità. Tuttavia, è difficile ottenere insight sull'efficienza operativa e sulla catena del valore quando sono presenti silos e sistemi di dati obsoleti.

## LA SOLUZIONE DI SNOWFLAKE

L'Healthcare & Life Sciences Data Cloud offre visibilità sulle operazioni di tutta l'azienda, dalla gestione amministrativa e finanziaria alle attività mediche e agli studi clinici. Gli insight sui dati possono aiutare le organizzazioni a ridurre le inefficienze operative, rendendole più reattive e adattabili alle mutevoli condizioni del mercato e alle richieste dei pazienti. Una moderna base di dati che favorisca l'accesso ai dati, gli analytics e il machine learning è fondamentale per ottimizzare l'efficienza operativa, che a sua volta può portare a una maggiore produttività e a un time-to-market più rapido.

## PRIMO PIANO SUL CLIENTE:

**SIEMENS**  
**Healthineers**

**SEDE CENTRALE** Erlangen, Germania  
**SETTORE** Healthcare

Siemens Healthineers è un'azienda tedesca produttrice di dispositivi medici. Siemens aveva bisogno di raccogliere e analizzare i dati per migliorare i propri processi aziendali, ma aveva difficoltà a integrare i dati provenienti dalle diverse aree di business, funzioni aziendali e aree geografiche per ottenere insight utilizzabili. Snowflake su Microsoft Azure ha consentito al dipartimento informatico di Siemens Healthineers di progettare un'architettura dati con accesso interregionale e una gestione semplice e centralizzata. L'azienda ha sfruttato la tecnologia Snowflake per creare una rete di data lake distribuiti a livello globale che ha migliorato le prestazioni e le funzionalità di condivisione e distribuzione dei dati in tutto il mondo. Ora Siemens Healthineers può acquisire dati da vari dipartimenti aziendali e da fonti esterne. Con Snowflake, Siemens ha ottimizzato i suoi processi aziendali globali e ridotto i costi operativi.

[Scopri di più](#)



# SBLOCCARE IL POTERE DEI DATI SANITARI E DELLE SCIENZE BIOLOGICHE

Le organizzazioni Healthcare e Life Sciences sono alla ricerca di nuovi modi per adattarsi alle condizioni di un panorama incerto, altamente competitivo e regolamentato. Con l'Healthcare & Life Sciences Data Cloud, ora queste organizzazioni dispongono degli insight approfonditi, della potenza analitica e degli strumenti collaborativi necessari per muoversi con agilità offrendo i migliori risultati ai pazienti. Grazie alle potenti funzionalità della piattaforma di Snowflake, le organizzazioni del settore possono concentrarsi sull'innovazione medica e assicurare risultati sanitari eccezionali, mantenendo elevati livelli di sicurezza, governance e conformità dei dati.

Per scoprire in che modo la rete globale e interconnessa di Snowflake può aiutare la tua organizzazione a sfruttare i vantaggi di un accesso ai dati sicuro e senza confini, visita [Healthcare & Life Sciences Data Cloud](#).





## INFORMAZIONI SU SNOWFLAKE

Snowflake permette a ogni organizzazione di mobilitare i propri dati grazie al Data Cloud. I clienti utilizzano il Data Cloud per unificare i dati contenuti nei silos, esplorare e condividere i dati in totale sicurezza, potenziare le applicazioni basate sui dati, ed eseguire diversi workload di AI/ML e analitici. Ovunque siano i dati o gli utenti, Snowflake offre un'esperienza sui dati unica che si estende a più cloud e aree geografiche. Migliaia di clienti di ogni settore, tra cui 590 della classifica 2022 Forbes Global 2000 (G2K) al 30 aprile 2023, utilizzano il Data Cloud di Snowflake per far crescere le loro aziende.

Scopri di più su [snowflake.com](https://www.snowflake.com)



© 2022 Snowflake Inc. Tutti i diritti riservati. Snowflake, il logo Snowflake e tutti gli altri nomi di prodotti, funzioni e servizi Snowflake menzionati nel presente documento sono marchi o marchi registrati di Snowflake Inc. negli Stati Uniti e in altri Paesi. Tutti gli altri nomi di marchi o loghi menzionati o usati nel presente documento sono a puro scopo identificativo e possono essere marchi registrati dei rispettivi proprietari. Snowflake non può essere associato, sponsorizzato o sostenuto da tali proprietari.